

(Read now) Scusa, posso venderti una polizza? (Italian Edition)

Scusa, posso venderti una polizza? (Italian Edition)

Leonardo Alberti

ebooks | Download PDF | *ePub | DOC | audiobook



[Download](#)

[Read Online](#)

#3721311 in eBooks 2016-07-30 2016-08-01 File Name: B01JGOTA7Y | File size: 36.Mb

Leonardo Alberti : Scusa, posso venderti una polizza? (Italian Edition) before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Scusa, posso venderti una polizza? (Italian Edition):

Mentre mi accingevo a scrivere questo libro ho partecipato alla convention di una compagnia di assicurazioni. Ebbene l'amministratore di questa compagnia nel suo discorso non ha mai usato il termine venditori neacute; rete di vendita, bensigrave; ha parlato di "canale distributivo", di rete agenziale. Un fatto raro che ha dato dignitagrave; al ruolo dell'agente di assicurazione troppo spesso scambiato per un venditore. Vendere egrave; un'arte che parte dal cuore; per vendere bisogna voler bene al cliente, "godere" del fatto che abbiamo soddisfatto le sue aspettative. Tutto egrave; vendita, impariamo che se vendiamo qualcosa vuol dire che c'egrave; qualcuno disposto a comprare. Rendiamoci

conto che un bene, un servizio, un prodotto valgono quanto un ipotetico compratore egrave; disposto a pagarlo. Quindi vendere vuol dire assecondare i desideri di un compratore, soddisfare le sue esigenze, ma soprattutto stabilire una relazione con il compratore. Questo egrave; l'obiettivo che mi sono posto nello scrivere questo mio libro; vorrei dare un contributo a tutti coloro che fanno della "vendita" la propria fonte di sostentamento, partendo dalle mie esperienze e portando il lettore a riflettere su quanto sia bello aver venduto qualcosa.